

## ЛЕСТНИЦА УСПЕХА

**Как подняться до самых высоких квалификаций** и зарабатывать на все свои мечты? Ваш доход зависит от того, в каком звании вы находитесь.

**Все начинается с личных продаж** — вы получаете немедленную прибыль, равную 26% разнице между ценой продукции для Консультанта и ценой продукции, указанной в каталоге.

**Объемная скидка (ОС) — это вознаграждение**, размер которого зависит от Объема продаж вашей Личной группы и вашего Личного объема (ЛО). Ваша Объемная скидка (ОС) — это ОС за ваш Личный объем плюс разница между % вашего уровня ОС и уровня ОС ваших Консультантов.

Расчет Объемной скидки — **1 балл равен 60 рублям**, цена закупки 1 балла равна **75 рублям**.

В таблице ниже вы найдете подробные условия для достижения всех званий.

Звание	Личный объем (баллы)	Объем Личной группы (баллы)	Количество 23%-х групп в 1-й линии	Из них Бриллиантовых ветвей	Размер Объемной скидки*	Единовременный Квалификационный бонус, руб.
Привилегированный покупатель	—	менее 100	—	—	0%	—
Консультант	50	100	—	—	3%	—
Старший Консультант	50	200	—	—	6%	—
Лидер	50	600	—	—	9%	—
Старший Лидер	50	1000	—	—	12%	—
Вице-директор	50	1500	—	—	15%	—
Старший Вице-директор	50	2000	—	—	19%	—

Кандидат в Директора	50	3000	—	—	23%	—
Директор	50	3000	—	—	23%	<b>55 000</b>
Старший Директор	50	5000/ 2000**	0/ 1**	—	23%	<b>82 500</b>
Серебряный Директор	50	1500	2	—	23%	<b>110 000</b>
Золотой Директор	50	1000	3	—	23%	<b>165 000</b>
Рубиновый Директор	50	1000	4	—	23%	<b>220 000</b>
Бриллиантовый Директор	50	1000	6	—	23%	<b>330 000</b>
Элитный Директор	50	1000	9	—	23%	<b>500 000</b>
Национальный Директор	50	1000	12	—	23%	<b>1 000 000</b>
Старший Национальный Директор	50	1000	15	—	23%	<b>1 250 000</b>
Международный Директор	50	1000	18	—	23%	<b>1 500 000</b>
Старший Международный Директор	50	1000	21	—	23%	<b>1 750 000</b>
Партнер	50	1000	24	—	23%	<b>5 500 000</b>

Старший Партнер	50	1000	24	6	23%	<b>8 000 000</b>
Управляющий Партнер	50	1000	24	12	23%	<b>14 000 000</b>
Национальный Партнер	50	1000	24	18	23%	<b>21 000 000</b>
Международный Партнер	50	1000	24	24	23%	<b>40 000 000</b>
Генеральный Партнер	50	1000	30	30	23%	<b>55 000 000</b>

\* Процент Объемной скидки (%ОС) определяется на основании Группового объема (ГО), выраженного в баллах (Б). Для уровней от 3% до 19% Групповой объем = Объему Личной группы. Для уровня 23% Групповой объем должен быть **не менее 3 000 баллов**.

\*\* Для квалификации на звание «**Старший Директор**» необходимо стать наставником одной 23% группы с объемом Личной группы (ОЛГ) 2 000 баллов и более, либо выполнять требование к Объему Личной группы 5 000 баллов. В случае если Консультант ранее достигал звания «Директор», выплата Квалификационного бонуса составит 27 500 рублей.

Для получения **Директорских бонусов в полном объеме** необходимо иметь ОЛГ не менее 3 000 баллов. ОЛГ, указанный в таблице – минимально необходимый для получения звания и единовременной квалификационной выплаты.

Обязательным условием начисления Объемной скидки является выполнение требований к Личному объему — **50 баллов на всех уровнях скидок**.

#### **ПРИМЕЧАНИЕ:**

Доход каждого Консультанта складывается из двух составляющих – прибыли от личных продаж и вознаграждения за работу СТРУКТУРЫ. Все виды вознаграждения за работу СТРУКТУРЫ, кроме КВАЛИФИКАЦИОННОГО БОНУСА и БОНУСА за БЫСТРЫЙ СТАРТ **являются скидкой на приобретение продукции**.

Скидка на заказ может уменьшить его стоимость не более чем на 65%. В случае превышения Объемной скидки более 65% от стоимости товара в заказе, оставшаяся скидка может быть использована при оформлении последующих заказов.

ВСЕ виды выплат Предприниматели – зарегистрированные КОНСУЛЬТАНТЫ – могут получать на расчетные счета, заключив Договор на оказание услуг по продвижению, стимулированию, поддержанию и расширению сбыта продукции.